



Überreichung der Auszeichnung (v.l.): Stefan Beismann, Vorstand DZ BANK AG; Dr. Alexander Hildner, Bereichsleiter Firmenkundengeschäft Nord und Ost DZ BANK AG; Klaus-Martin Steinmüller, Vertriebsleiter Firmenkunden Berliner Volksbank eG, und Norman Schubel, Abteilungsleiter Vertriebsmanagement Individualgeschäft Berliner Volksbank eG | Bild: Berliner Volksbank eG

Berliner Volksbank als TOP-Firmenkundenbank 2025 ausgezeichnet

19. März 2026

Besondere Ehrung: Die [DZ BANK AG](#) hat die [Berliner Volksbank eG](#) erstmals als „TOP Firmenkundenbank 2025“ ausgezeichnet. Insgesamt nur acht von 646 genossenschaftlichen Banken in Deutschland erhielten diese Prämierung. Bewertet wurden hierfür die Ergebnisse im Neukundengeschäft, im Cross Selling und in der Zusammenarbeit in gemeinsamen Finanzierungen. Die Prämierung basiert zudem auf der Kategorie B „Marktaktivitäten mit der DZ BANK“ in der Vertriebsregion Nord & Ost, in der die Berliner Volksbank als „Siegerbank“

geführt wird.

Als Gesamtbank betreut die Volksbank mehr als 68.000 Firmenkunden in der Region Berlin-Brandenburg, von mittelständischen Traditionsunternehmen bis zu wachsenden Innovations- und Dienstleistungsbetrieben. Ergänzend dazu betreuen weitere Fachbereiche zusätzliche Unternehmenskunden in spezifischen Leistungssegmenten. Diese breite Kundengrundlage zeigt, wie fest die Bank im regionalen Wirtschaftsraum verankert ist und wie relevant ihre Rolle als Finanzierungspartner für die regionale Unternehmenslandschaft geworden ist.

Leistungen im Firmenkundengeschäft und Nutzen für Unternehmen

„Wir wachsen im Firmenkundengeschäft nachhaltig mit klaren Lösungen für Mittelstand und Unternehmern. Entscheidend sind Nähe, Verlässlichkeit und Geschwindigkeit in der Umsetzung“, betont **Klaus-Martin Steinmüller**, Vertriebsleiter Firmenkunden der Berliner Volksbank eG.

Dr. Alexander Hildner, Bereichsleiter Firmenkundengeschäft Nord und Ost der DZ Bank AG, bewertet: „Die Berliner Volksbank hat durch vielfältige qualitative Weiterentwicklungen ihre Rolle als Strategiepartner für Firmenkunden in Berlin und Brandenburg gestärkt. Sie bietet damit ihren Kundinnen und Kunden Lösungen vor Ort sowie umfassende Leistungen einer international agierenden Geschäftsbank.“

Die Berliner Volksbank und die DZ BANK realisieren gemeinsam komplexe Finanzierungen. Dazu gehören Vorhaben zur Liquiditätssicherung im Working Capital ebenso wie strukturierte Transaktionen für Wachstums- und Investitionsprojekte. Unternehmen profitieren von schnellen Entscheidungen, einer tiefen Beratung und eingespielten Prozessen zwischen beiden Häusern. Diese Zusammenarbeit erleichtert ihnen ihre Planung, beschleunigt Finanzierungsabläufe und führt zu Lösungen, die sich nahtlos in ihren Geschäftsalltag einfügen. Unternehmen nutzen diese Kombination aus Regionalität und Verbundstärke, um Projekte sicher zu finanzieren und ihre Entwicklung verlässlich voranzutreiben.

Die Auszeichnung unterstreicht die zentrale Rolle des Firmenkundengeschäfts für die Volksbank. Sie zeigt, dass die Bank auch in einem herausfordernden Umfeld verlässlich wächst und Unternehmen in Berlin und Brandenburg spürbar stärkt. Die Volksbank will ihre Position als einer der führenden Partner für den Mittelstand weiter ausbauen. (red)